



Die Krick Unternehmensfamilie bietet den kompletten Service im Bereich der lokalen Suche online, mobil und in gedruckten Medien. Dabei profitieren unsere Kunden zum einen von unseren traditionellen Erfolgsprodukten rund um das Thema Telefonbuch und Das Örtliche. Zum anderen liefern wir als einer der wenigen Google-Premier-Partner in Deutschland. Für mittelständische Unternehmen maßgeschneiderte Lösungen im Suchmaschinen-Marketing, in der Suchmaschinenoptimierung und im Social Media Bereich.



Wir bauen unser Team in Hamburg auf und suchen

erfahrene Mitarbeiter im Kundenservice/Sales (m/w/d)

Ihre Aufgaben:

Sie betreuen telefonisch unsere Bestandskunden, vereinbaren Besuchstermine, oder beraten sie beim Kauf unserer innovativen Produkte. Sie unterstützen unser Wachstum durch die regelmäßige Gewinnung von Neukunden und führen telefonisch individuelle After Sales Maßnahmen durch. Sie erhalten eine fundierte Einarbeitung und eine fortlaufende Unterstützung sowie regelmäßige interne Fortbildungen.

Ihr Profil:

Sie haben ein freundliches, entgegenkommendes Auftreten und das Verkaufen ist Ihre Leidenschaft. Ihre MS Office Kenntnisse sind gefestigt und Sie sind offen für den Umgang mit den neuen Medien. Wir setzen sichere Deutschkenntnisse in Wort und Schrift voraus.

Sie schätzen die Arbeit im Team und sind auch als Berufsanfänger, Quereinsteiger und/oder nach der Familienzeit offen, Neues zu lernen und sich weiter zu entwickeln.

Wir freuen uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen (Anschreiben, Lebenslauf, Zeugnisse in einem PDF-Dokument) per E-Mail unter Angabe Ihres FRÜHESTMÖGLICHEN Eintrittstermins sowie Ihrer Gehaltsvorstellung.

bewerbungen@krick.com

www.krick.com

Krick IHW GmbH + Co. KG | z.Hd. Verena Scharf | Luisenweg 40 | 20537 Hamburg
Telefon: 040 3039856-10 | E-Mail: bewerbungen@krick.com